

## DEVELOPPER SON POUVOIR DE CONVICTION LORS D'UN ORAL

### Objectifs

Défendre efficacement son projet architectural et optimiser le temps de présentation dans le délai imparti.  
Adapter son discours à la nature de son public.  
Savoir formuler ses messages-clé, mémorisables par le public.  
Construire ses messages avec un support de présentation convaincant et attractif.  
Anticiper sur les points de difficulté et se préparer au débat contradictoire.

### Capacités ou compétences professionnelles visées

S'exprimer en public ;  
Capacité de conviction ;  
Maîtrise des techniques d'argumentation  
Maîtrise des techniques de communication  
Communiquer et faire preuve de pédagogie

### Publics visés

Architectes en exercice salariés et profession libérale, chefs d'agence, chefs de projet, ingénieurs, urbanistes, paysagistes, maîtres d'œuvres et professionnels de l'aménagement

### Prérequis

Aucun pré-requis nécessaire mis à part un exercice professionnel dans le secteur du cadre de vie.

### Durée : 2 jours (16 heures de formation)

**Intervenants :** Isabelle MANGINI, Formactrice et Coach en expression orale

### Modalités pédagogiques

Groupe de 4 à 10 stagiaires, formation en présentiel, salle de formation équipée (vidéoprojecteur, écran, paperboard, connexion wifi à internet). Alternance entre présentation de concepts par le formateur et de mise en application par les apprenants sous forme d'exercices concrets, proposés et encadrés.

### Modalités de suivi et d'appréciation

Feuilles d'émargement par ½ journée de formation permettant de suivre l'assiduité des stagiaires.  
Questionnaire de satisfaction. Certificat de réalisation et attestation individuelle de fin de formation.

### Modalités d'évaluation

Exercices pratiques de contrôle des connaissances permettant d'apprécier l'acquisition des apprentissages dispensés.  
La validation est obtenue à partir de 12/20

**Dates :** LUNDI 07 NOVEMBRE ET MARDI 08 NOVEMBRE 2022  
LUNDI 12 DECEMBRE ET MARDI 13 DECEMBRE 2022

**Tarifs :** Plein tarif 900 € HT / Demandeur d'emploi 800 € HT (TVA à 20%)

possibilité de prise en charge (OPCO EP, FIF-PL, AGEFICE, ATLAS, AKTO, AFDAS, AIF POLE EMPLOI, etc.)

### Lieu de formation

Les Récollets  
150 rue du faubourg St Martin  
75010 PARIS

## Détail du programme : DEVELOPPER SON POUVOIR DE CONVICTION LORS D'UN ORAL

Horaires : 9h – 18h (1h de pause pour le déjeuner)

Heures indicatives : Les participants sont invités à ne pas quitter la salle avant la fin de la séance

### JOUR 1

#### Développer ses capacités d'expression :

- Optimiser ses moyens d'expression (voix, gestuelles, respiration, attitudes, utilisation de l'espace, regards...)
- Savoir oser et recourir à l'improvisation
- Maîtriser ses émotions et développer son charisme
- Développer l'écoute à son public et stimuler son attention
- Créer une dynamique d'échanges
- Identifier les caractéristiques et les attentes du public pour adapter son message

#### Développer son impact face aux autres :

- Optimiser la mise en scène de ses présentations de projets pour renforcer l'impact sur son public
- Donner une image de soi assurée et sécurisante pour favoriser l'écoute (contrôler son trac, établir un rapport au groupe, se rendre disponible)
- Etablir une relation efficace à son public (attitude d'écoute et d'ouverture)
- Les montées sur arguments, découpage du discours, utilisation dosée des supports visuels
- Les différents types de mise en scène en fonction de l'espace

### JOUR 2

#### Développer son pouvoir de conviction :

- Construire et organiser ses arguments
- Séquencer son discours
- Utiliser de manière efficiente les supports de présentation...
- Créer la mise en scène de sa présentation pour asseoir sa présence.
- Déployer les arguments efficaces.
- Développer les moteurs de l'éloquence sans monopoliser la parole.
- Canaliser et maîtriser les échanges.
- Positiver la controverse et désamorcer tous risques de conflits.

**La formation s'articule tout au long des 2 journées autour de simulations, de mises en situation et d'exercices techniques.**

**Débriefing, évaluation, bilan et conclusion.**